

从“一点红”到“万丛绿” ——来安积极鼓励引导发展“林”经济

“现在播送收苗信息:今天收2米3和2米4两种规格川柏,有的抓紧运到苗木市场……”

清晨,在来安县林桥村,一望无际的苗木沐浴在晨光中,被镀上一层淡淡的霞光;乡村喇叭熟悉的苗木播报声像闹钟,准时将酣睡的林农唤醒。他们扒拉一口早饭,就匆匆来到林间,除草、浇水、起苗……开始忙碌着一场“花田喜事”,破解着亿元村的“致富密码”。

林桥,只是来安“万林”丛中“一点绿”。来安县地处长三角核心前沿地带,江淮分水岭穿境而过,拥有苗木花卉种植销售的先天优势。上世纪70年代,该县就开始大力发展苗木花卉产业,现已拥有了一批优质的生产基地、成熟的从业人员、广阔的销售渠道,苗木花卉远销江苏、浙江、上海等长三角地区,产业发展势头强劲。

近年来,该县积极鼓励引导社会资本投入林业发展建设,积极培育特色林业经营主体,将发展苗木产业作为乡村振兴的重要产业,建立起“公司+合作社+农户”的苗木产销模式,形成了以舜山镇林桥村、雷官镇埕塘村、国有林企三大板块为核心的种植基地,打造了4个苗木注册知名品牌,拥有1家国家级林业重点龙头企业、1家国家级林业标准化示范企业、1家国家级林业专业合作社,培育省级林业产业化龙头企业8家、省级现代林业示范区2家、省级林业农民专业合作社示范社5家。各类经营主

体涵盖苗木花卉、特色经济林种植培育、林下中药材、林旅融合、林业服务等方面,总经营规模3万余亩,年总产值近1亿元,成为远近闻名的苗木花卉产业县。

目前,来安林业产业集聚壮大、蓬勃发展,逐步形成以舜山、雷官两镇为核心的18万亩苗木花卉基地,遍布全县12个乡镇和5个国有林业企业;苗木花卉从业人员4.5万人,苗木花卉年销售9000余万株,年销售额突破16亿元,林农户均经营年收入达万元以上。

随着苗木市场同质化加剧,低端苗木供大于求,发展遭遇瓶颈,为适应快速多变的市场环境,来安县在发展传统苗木的同时,瞄准高端苗木花卉市场,不断提升苗木科技含量,积极探索精品苗木新途径,提出了由绿色苗木向彩色苗木、花卉苗木、盆景造型苗木转型的发展理念,引导村民树立转型发展意识,在改良种植方式、引进新品种等多方面积极寻求突破;积极开展与科研单位、高校、农技部门及科技人员的合作,对现有苗木花卉基地进行改造升级,打造一批标准化、精品化、技术化苗木花卉产业新基地,多渠道引进专业技术人才,培养一批“土”专家,安排具有中级以上职称的技术人员,通过专题培训讲座与专家现场指导等方式定点帮扶林企,不断提高苗木花卉的种植水平与科技含量,为培育标准化基地奠定坚实基础,完成了由粗放型

种植业向高端高效种植业的华丽转身。

截至目前,全县引进苗木花卉新品种22个、开展引种试验4个、引进专业技术人才24名、招引高精尖合作社3个、推广应用新技术12项,制定苗木生产技术规程4个、制定安徽省地方标准1个(地理标志产品来安花红);全县林业技术人员发表论文100余篇;全县苗木花卉企业发明实用新型专利技术22项,先后开展了近20个林业科技推广、研究项目,打造集生产、展示、销售于一体的苗木花卉交易市场1个。

除了转型,该县作了更长远的规划。充分利用独特的区位优势,积极构建“1—华东苗木交易博览会为平台,3—以舜山镇、雷官镇、施官镇为核心,N—其余乡镇、国有林场、龙头企业、示范区、合作社”的“1+3+N”的产业分布格局,培优做强苗木花卉产业,调优苗木结构,延伸产业链条,提升产业附加值,促进苗木花卉产业转型升级;同时,扶持打造苗木花卉大市场,将人流、物流、资金流和信息流等资源要素集中起来,形成“产、宣、销”一体化的经营布局,在功能上打造乡土苗木培育、景观工程展示、盆景和休闲体验等多个功能区。此外,通过培育打造苗木花卉主题园区,展示多样苗木花卉品种,发展直播电商、农村电子商务平台等线上渠道,培育精品乔木、盆景素材、地景树等,提高苗木花卉附加值,进一步拓宽苗木花卉带货新模式。

(吕 华)

打造驻企服务“智囊团”

国家税务总局来安县税务局聚焦辖区内企业特点,创新打造“税务智慧驻企工作站”,组织青年志愿团队,定期走访辖区内企业,提供“一企一策”个性化税费订制服务。

图为税务工作人员在安徽狐宝文具有限公司面对面服务。

(李 如摄)



短讯集萃

连日来,来安县大英镇妇联开展“少年儿童向党 真情相伴护成长”——暑期关爱系列公益活动,为辖区内少年儿童营造一个快乐、安全、有意义的暑期氛围。

红色经典亲子共读

以蒲公英阅读基地为阵地,以分组形式,在各村共组织6组亲子家庭,共同阅读红色经典故事,阅读基地为大家准备了《雷锋故事》《闪闪的红星》《红岩》《英雄王二小》《小英雄雨来》《铁道游击队》6本红色故事。孩子在家长带领下阅读了解革命故事,在心中播下“红色的种子”,在阅读中感悟英雄人物爱国情怀。

预防溺水安全在线

巾帼志愿者以如何判断危险水域、如何避免溺水、溺水时的自救方法、发现他人溺水时的救护方法等安全知识为重点,进行了全方位的防溺水安全教育。另外,大英镇巾帼志愿者组成防溺水安全小队,加强对辖区河流、水库的巡查力度,发现有未成年人在水边玩水嬉戏时,立刻进行防溺水安全教育并劝离,确保暑期安全。

多彩课堂“玩”转暑假

以新时代文明实践站为主阵地,打造出精彩纷呈的暑假课堂,在周三下午3点,巾帼志愿者开展多种形式的儿童暑期实践活动,有防溺水主题手工绘画、食品安全主题绘画、创意剪纸等趣味课堂,寓教于乐,为儿童假期提供一个好去处。

据悉,大英镇妇联还将继续开展各种暑期儿童关爱服务活动,丰富儿童暑期文化生活,让孩子们度过一个愉快、充实、有益的假期。

(刘 静)

水口镇“家门口就业”有效盘活富余劳力

近日,来安县水口镇积极构建“来料加工”模式,针对单个村“单打独斗”、外部力量缺乏有效参与的普遍问题,从镇级层面予以衔接,组织行政村抱团解决,培育“来料加工”共富工坊,有效盘活农村富余劳动力,打造“家门口就业”增收新机制。

发挥龙头作用。结合本地农业产业发展实际,梳理上蔡村、水东村等104国道沿线行政村闲置的建设用地,申请3200万元专项资金,谋划实施3个移民产业园标准化厂房工程(集体经济联建)项目,将存量建设用地、合法闲置用房改建成规模适度、环境安全、配套齐全的来料加工点,增强村集体经济发展内生动力。

发挥枢纽作用。畅通村企合作渠道,搭建村企合作平台,同优点彩色印刷、弘星家美装饰品、众城智能装备等“强村”公司合作,建设“来

料加工”共富工坊4个,全覆盖15个行政村,带动村集体经济年均增收182.74万元。选聘15名镇村党员干部担任工坊管家,加强对工坊的运维管理和安全监管,实现政府搭台、企业参与、农民唱戏,年均吸纳农村闲散劳动力88人次就业,人均月增收1500元。

发挥平台作用。鼓励企业优化生产工序,增加来料加工发包量,对来料加工中发包业务量大、从业人员增收明显的企业给予表彰奖励;对涉农企业的来料加工,实行运输成本补贴。开设村级“红色网格”服务站,紧密结合用工企业要求,每月召开2场就业技能培训暨经验交流会,实现48个微信群线上远程扫码预约,开展建筑、维修等技能培训和涉农法律法规等综合素质素养课程,夯实村民劳动技能,保证产品质量。

(来水宣)

葡萄园里丰收景

初秋已至,但骄阳还在肆意释放着热情,田野里一片生机盎然,稻田里的稻穗开始微微弯下日显沉重的腰身;而伴着阵阵清风,一缕缕果香弥漫在空气中。

走进来安县半塔镇罗庄村,一颗颗饱满的葡萄在一片片白色的海洋里悄悄露出了“身影”,紫的晶莹、绿的透彻、粉的诱惑,分外引人注目。

这是皖东著名的葡萄村,自上世纪80年代开始种植葡萄以来,经过了两代人努力,罗庄葡萄从十几亩田,一个品种发展到今天,变成了拥有8000亩现代化葡萄种植基地、20余个葡萄品种的皖东葡萄第一村。

在葡萄基地里,正在为葡萄装箱的刘凤全,手脚麻利地采摘、入箱、装车,满脸的汗水也遮不住他嘴角的笑颜。

“我今年除了种了几十亩阳光玫瑰葡萄外,在合作社的帮助下还引进了20来亩新的

品种‘浪漫红颜’,现在阳光玫瑰大伙儿种的多了,价格上没有太大的优势,今年阳光玫瑰每公斤能卖到10元左右,但新品种的浪漫红颜每公斤能卖到30元左右,而且产量跟阳光玫瑰也差不多,每亩产能2000公斤左右,这一下子就让我的收入轻松突破百万元。”刘凤全一边忙着手里的活一边高兴地说道。

据了解,罗庄村几户人家都在种植葡萄,现在已经达到了8000亩的规模,而且还在不断增长中。虽然每家的规模不同,葡萄的品种不同,但近几年随着葡萄价格的持续高位,每年8月到10月底都会吸引各地客商前来收购,罗庄村的葡萄种植户们都成了远近闻名的“大老板”。

秋天带来了收获讯息,果园里遮不住欢声笑语,罗庄村民又一次迎来丰收景。

(周华兵)

永阳风采

来安民政局精准服务助企高质量发展

本报讯 8月9日,在来安辉隆现代农业服务公司的厂房里,工人们正有条不紊地对农产品进行生产、加工、销售、运输、储藏。连续的高温天气并没有打乱他们的工作节奏,空调所带来的一丝凉意也提升了他们工作积极性。

“经过供电公司维修后,公司的电路稳定了很多,如果像5月份一样经常停电的话,夏天高温工作真扛不住。”正在对农产品进行加工的小李说。

“6月初的时候,办公区域经常停电跳闸,我们非常着急。如果经常停电会对公司的冷链运输、冷链储藏造成很严重的影响。幸好 in 告知民政局后,他们及时解决了这个问题。”辉隆现代农业服务公司负责人周萍说。

近年来,来安市民政局对于企业诉求高度重视,对于企业提出的诉求,积极对接,及时解决,实施专业的企业帮扶行动。

在接到企业诉求后,县民政局党组成员李思松、邢欣第一时间与相关负责人沟通反馈企业问题,开展座谈会,集思

广益,沟通方法。

对于辉隆现代农业服务公司反映的问题,与县供电公司对接后,供电公司立即安排检修人员去企业现场检查,询问跳闸的频率,积极排查原因,并承诺尽快解决电闸跳闸的问题。

经了解,该公司电路负载功率过大。在供电公司与辉隆现代农业服务公司负责人周萍沟通后,更换了型号正确、电流大小符合的断路器,企业电闸跳闸问题得到圆满解决。

“企业再小的事,都是营商环境大事。”县民政局党组成员李思松表示。一直以来,来安县积极对接企业,解决企业问题,帮助来安县企业平稳运行。

“帮助企业不光要解决融资、招工这样的大事,更要服务好每一个细节,让企业可以毫无顾虑地在商场开疆扩土,这样才能做好一个‘店小二’。”来安县重点工程建设管理服务中心主任邢欣表示,接下来,将继续积极与企业对接,了解诉求,开展多样活动,保障企业高质量发展。

(刘 锐)

新安镇居民之家助推社区共建共享

本报讯 为创新社区治理、夯实基层基础,来安县新安镇联合东郡华府小区物业投资20万元,在小区打造居民之家,内设理论宣讲、文化阅读、棋牌娱乐、亲子互动和志愿服务五项空间设施,助推社区共建共治共享。

“一老一小”服务有保障。创新打造“你的银发·我的牵挂”新时代文明实践项目,在志愿服务区域内设置理发台,由社区牵头与爱心理发店铺合作,招募志愿者每周六上午为70岁以上老年人免费理发,为行动不便的老人开展上门理发。开辟儿童游乐区域,精心打造图书阅读区域,配备少儿、科普等各类书籍500余册,为不同年龄段未成年人提供娱乐、阅读场所。

“一户一档”矛盾能化解。以学习“枫桥经验”为抓手,以推动“解决、解释、解气”为重点、以构建“熟人社会”为目标,将“红色物业”建在实践点上,组织6名网格员在小区内常态化开展“敲门访民情”行动,全面准确记录每户家庭情

况,了解居民诉求,并利用居民之家实践点开展“邻里协商解心结”行动,解决矛盾纠纷、环境秩序、消防安全等各类问题130件,“矛盾不上交、平安不出事、服务不缺位”的总体目标基本实现。2023年11月,该小区入选全县住宅小区物业服务项目“红榜”。

“一心一意”宣讲有温度。坚持提升文明实践点的居民使用舒适度和温馨感,坚持把居民之家当成是“自己的家”,坚持宣传引导“家庭成员”向上向善向好,红桥社区聚力招募优秀志愿者,用接地气的语言,结合身边的故事,立足居民关心的话题,以“小切口”打开理论宣讲“大格局”,通过志愿者向小区居民开展党的创新政策理论宣讲活动。今年以来,居民之家志愿者先后开展学习宣传党的二十大精神主题活动、宣讲《滁州市住宅小区管理条例》、防溺水主题宣讲等内容,累计开展宣讲7场、受众居民200余人次。

(嵇 波)

张山镇“锦绣黄桃”成为致富“黄金果”

本报讯 近日,在来安县张山镇仰山村大禹家庭农场的果园里,桃树郁郁葱葱,树上的锦绣黄桃饱满水嫩,簇拥在一起,压弯了枝头,空气中弥漫着桃子特有的香甜味,让人垂涎欲滴。慕名而来的客人在农场负责人蔡建禹的带领下,穿梭在果园内,忙着采摘品尝、打卡拍照,整个果园内洋溢着欢乐的气氛。

“算着老蔡的黄桃又该成熟了,我和朋友们过来尝个鲜,这里的桃个大味甜,口感真是不错。”来自来安县城詹女士告诉笔者,打前年路过张山镇时买了一次老蔡种的黄桃,汁多味鲜,就念念不忘,年年夏秋季就来买上两大袋回去分给亲戚邻居,今年专门过来感受采摘乐趣。

听着詹女士的夸赞,蔡建禹笑得合不拢嘴:“我过去种的桃子以油桃为主,现在拥有油桃、黄桃、毛桃、锦绣黄桃等10多个品种。今年桃子供不应求,黄桃能卖到五六元钱一斤,蟠桃采摘最高能卖到10元一斤呢!”蔡建禹告诉笔者,“他家近百亩桃园每年收入40多万元,从5月到9月,月月有

精品桃成熟,卖了一茬又一茬。”

为保证桃子口感和品质,在整个种植管理中,蔡建禹采用有机生态种植方式,每一棵黄桃在幼果时期都套了保护袋,既能避免虫害,又确保果子色泽均匀和鲜甜口感。蔡建禹种植的锦绣黄桃独特品质吸引了众多周边市民前来采摘、购买;除了采摘销售外,还通过订单销售等方式,将黄桃热销省内外各地。

桃产业的蓬勃发展只是张山镇特色产业发展的一个缩影。镇长张艳告诉笔者:“近年来,张山镇坚持‘经济生态化、生态经济化、致富产业化’的发展理念,积极调整产业结构,不断壮大林果产业,现已形成春天赏花、夏天摘桃、秋尝鲜果的良性循环发展模式。下一步,我们将积极谋划特色民宿、休闲垂钓、特色餐饮等项目,着力打造集旅游观光、休闲采摘为一体的现代农业,让更多人来这里感受自然风光、品尝新鲜瓜果。也让黄桃等水果成为乡村振兴幸福路上的‘黄金果’”。

(张世勇)

“莲藕”拓宽致富路



近日,来安县三城镇三城村藕农正在采藕。近年来,三城镇依托境内河流面积广、生态水产品等优势,大力发展莲藕、稻虾、芡实等特色水产业,促进休闲渔业和旅游经济融合发展,为农民增收致富开辟新道路。

(吕 华摄)