

做“引擎”式干部

□王丽晴

习近平总书记在《发展新质生产力是推动高质量发展的内在要求和重要着力点》文章中强调,“新质生产力的显著特点是创新,既包括技术和业态模式层面的创新,也包括管理和制度层面的创新。必须继续做好创新这篇大文章,推动新质生产力加快发展。”年轻干部作为新时代党的事业的中坚力量,要做“引擎”式干部,用创新的思维、蓬勃的朝气、饱满的干劲推动事业发展。

做“引擎”式干部,用敢于创新、善于创新的无畏精神推动事业发展。年轻干部学历高、思想开放、思维活跃,在工作中应充分

发挥自身优势,遇到困难敢于“另辟蹊径”,不拘泥于固有答案和以往经验,在创新过程中改进工作方法,提高工作效率。一些年轻干部有“躺平”心态,在“体制内”贪图稳定,遇到问题懒于动脑,疲于突破,乐于生搬硬套过去的经验和方法,忙于应付交差,不在乎实际工作成效,长此以往,学习思考能力大大下降,“学历”的价值仅体现在简历上,工作古板求稳不见起色,更不必提发挥自身知识和技能为民办实事、谋实利了。年轻干部在岗位上应敢于做创新的领头人、带动者,在工作中充分展现年轻人的蓬勃朝气,以创新的胆气、无畏的勇气投入到党和人民的事业中去。

做“引擎”式干部,要从细微处着眼,推动微创新。年轻干部富有活力、思想超前,但随着时代的发展,在工作中难免会被经验束缚,老方法难解新困境,从而导致工作难干、问题难解。因此,遇到困难不妨试试“解构式”突破,从细微处着眼,层层推进,要坚信微小的力量,每一小步改善都是一次创新、一次迭代、一次积累,用微小的改变助力整体问题的突破,从而取得事半功倍的效果。处理难题要以“快”求进,面对问题,闭门造车、止步不前往往会陷入思维桎梏,滋生拖延心理,不仅影响工作进度,还拖慢了整体工作节奏。只有着手去干,紧密推进,通过一次次地打碎重组、不断实践,才能快

速“迭代”,多次验证,从而尽快找到正确答案,升级认知,推动工作更上一个台阶。

做“引擎”式干部,要敢于以小步试错助力大步跨越。回顾党史,党的伟大事业也是在不断试错、改革的过程中实现发展。习近平总书记曾说,必须以更大的政治勇气和智慧,坚持摸着石头过河和加强顶层设计相结合,不失时机、蹄疾步稳深化重要领域和关键环节改革。年轻干部要有“摸着石头过河”的精神,在正确方法论的指引下,敢于试错,善于摸索,勇于推进改革,准确识变、科学应变、主动求变,永葆“闯”的精神、“创”的劲头、“干”的作风,通过小步的积累,推动工作实现质的跨越。

戏画闲言



“阳光志愿”服务上线

王铎文/图

常言道:“七分考,三分报”,选择什么样的专业与学校,与高考成绩一样影响着人生路途。高考帷幕落下之后,如何填报志愿成了公众关注的话题。

教育部阳光高考平台首次推出的“阳光志愿”信息服务系统近日正式上线,迅速引发舆论热议。该平台集成海量数据,详尽的专业库、院校库、就业前景等,免费向千万考生开放使用。同时提供有针对性的专业、职业心理测评,帮助考生更好地了解自己的专业和职业倾向。

石说寓言

婆与媳

从前,有户人家,不管婆婆有错没错,老婆婆每天清晨和晚上都要把她叫到跟前凶骂一通。婆婆挨骂回来以后,就给媳妇诉苦:“唉,这个该死的老奶奶,天天无事生非折磨人,这罪啥时能到头呀……”媳妇瞧着婆婆伤心悲哀的样子,每一次都要陪着掉一阵子眼泪。

后来,老婆婆死了,婆婆当家。婆婆当家以后也效法死去的老婆婆,也是每天两次平白无故地把媳妇叫到跟前训骂一通。媳妇不甘忍受,质问婆婆:“过去你反对老太太折磨你,现在你怎么又折磨起我来了?”

婆婆内心愧疚,但面色却异常肃穆,说:“我如果不这样做,别人就会嘲笑我,说我不会做婆婆。”

媳妇一边俯首听训,一边暗自思忖:“婆婆死后,我也会这样吗……”

一天上午,婆婆突然去走亲戚了。中午丈夫从田里干活回家,等候妻子把饭菜端上来,而妻子却站在一旁发愣。

丈夫有点不耐烦,指着妻子问道:“怎么还不把饭菜端上来?”

“没,没,我没做……”妻子支吾道。

“为什么?”丈夫大吼道。

“平日里,都是先请示婆婆以后才做饭,婆婆叫烧汤就烧汤,叫煮稀饭就煮稀饭,叫擀面条就擀面条,叫蒸馒头就蒸馒头……今天婆婆不在家,没有人支派我,我不知道怎么做是好……”妻子委屈得流泪。

“唉,你真是个没有出息的蠢婆娘。”丈夫虽然窝火,但又觉得妻子蠢得可爱,用手指安慰地点着妻子的脑袋,“你就不会自己做主吗?”

“贤惠的媳妇哪有自作主张的道理!”妻子念念不忘祖训,硬硬邦邦地回了丈夫一句。

“唉——”丈夫甜丝丝又苦涩涩地笑笑。

保健品“收割”老年人亟待综合整治

□杨玉龙

近年来,随着老年群体保健意识增强,老年保健品市场迎来发展机遇。但调查发现,一些不法分子以推销所谓的保健品为幌子,把“黑手”伸向了老年人。在骗子精心设计的消费陷阱中,许多老年人无法辨别真假,成为保健品骗局中的受害者。

保健品市场中存在乱象,受伤害的终究是老年人。据报道,一些不良商家,无意于真正研究产品,而是一心思想通过非法营销甚至传销等套路精准“忽悠”老年人,以虚高的价格向其推销低劣的商品。如,江苏镇江法院曾审理一起涉老诈骗案,一款成本仅12元的普通食品通过虚假宣传被包装成近

4000元的昂贵保健品,受害老年人达上万名,案值1.4亿元。

保健品骗局可以说是防不胜防。上当受骗的老年消费者更是层出不穷。有的是通过免费送鸡蛋、礼物等手段,诱导老年人前来免费体验,免费体验时限一般为一个月;之后再以为体验者增加免费时限为诱惑,诱导体验者介绍更多熟人参与,就这样将规模迅速做大。尤其是一些“温情策略”,加之免费项目等忽悠,老年人往往难以招架。

老年人的保健品销售骗局仍呈高发趋势,亟待综合整治。一则,持续强化对市场的监管治理。一方面,以市场监管部门牵头,公安、卫健等多部门协同,加强对保健品

市场的综合监管,对违法经营行为从严依法打击;另一方面,也应注重加强对线上保健品销售的监管,谨防直播间保健品“收割”老年人。

二则,须加强相关知识的普及。一方面,加强安全提醒警示,如,免费送鸡蛋、礼物,“专家名医”推荐等销售套路,应多提醒警示,增强受众的防范意识;另一方面,加强对相关案件的宣传,强化警示震慑作用。同时,也需要加强科普知识的宣传,让老年人正确认识保健品,理智购买和服用保健品。

三则,发挥企业行业的自律作用。辽宁省2022年构建“一机制、三标准、八制度、四平台”保健食品信用监管新机制值得借鉴。其中,“一机制”即以企业自我声明为核心的

特殊食品生产经营者信用承诺机制,企业依法自查、依规自判、公开承诺、多方监督、权责自负。可以说,唯有企业能够正视和改进问题,积极向上,才能促进行业健康发展。

此外,需要弥补老年人的情感缺失。现实中,保健品推销员善用“温情攻势”,而且其忽悠老年人消费的能力不容小觑。例如,老人购买这些保健品时是自愿的,加上因为销售员会定期上门向老人嘘寒问暖,让老人感到很温暖,很多时候子女想替老人讨回这些买保健品的钱时,老人也不同意。所以,年轻人应多关心父母,对于他们的消费要多提醒和引导。

允许孩子说真话

吴之如 文/图

前不久,“江苏一名男孩因在校门口喊话学校饭菜问题,被教导主任叫去思想教育”一事引发热议,有评论称:男孩究竟是挑食堂的刺,还是客观反映事实?学校首先应该调查清楚,征询更多学生的意见,而不是随便给学生扣上“抹黑学校”的帽子。

先听听这孩子在校园门口喊话学校饭菜问题时都说什么:“学校都给我们吃了些什么?发芽萝卜一个,苍蝇两只,没熟的土豆,炖不好的番茄汤,上面一层油,下面一层水,中间飘着个菜叶子的一碗汤。最讨厌的是,他们虚伪地搞什么光盘行动,这个出发点是好的,但也就剩出

发点了。”

好家伙,“校门口”可是公共场所,这一番吐槽,自然引起轩然大波。于是,该小学生被叫到办公室,由教导主任亲自做思想工作,并严词警告:“你这样就是在抹黑你的学校啊!”

此一番操作,令舆论进一步发酵。确实,学校是教书育人的地方,应该教育孩子勇敢表达诉求,对不合理现象说“不”,坚决维护自身权益,而不是让他们面对问题时保持沉默,不敢发声。有道是:

允许孩子说真话,一味捧场太浮华;颂歌盈耳入常醉,警钟醒脑眼不花。



宰“熟”

□程应峰

购物,似乎是团体游的必备项目。当然,在所去的购物店不消费,谁也无法强迫你,最后还得你自己说了算。

一次跟团旅游,团队中,有个美眉,年龄小,给人的直觉是特雅致、特清丽、特文静。但一打交道,却发现她其实挺顽皮、挺活泼。她脖子上挂着一串黄金项链,然而每到一处,只要是珠宝首饰店,她绝不会错过。出游之初,她就开玩笑似的对男朋友说,好想拥有一条铂金项链。但说归说,她并没有着意让他去买。一路下来,她脖子上挂的,还是那条闪眼的黄金项链,原因很简单,她口袋里钞票份额不足啊。

在旅途的最后一站,进入一家首饰店,大伙被引入了会客室,柜台女经理热情有加地介绍着所经营的产品。说着说着,女经理顺口问:你们是哪里的游客啊?美眉嘴快,口无遮拦一下就说出来了。女经理说,原来跟我们老总同乡啊!她意味深长地对站在一旁的员工说:快,这些是老总

的远客,你去把他叫过来。

不大一会,老总来了,打着哈哈,挺客气的。他吩咐其他人出去,说是见到老乡了,要叙叙旧。他说自己出来多年了,家乡的事还记得一些,有可能的话,大家可以留下来在这儿住几天,他也好尽地主之谊。说着说着,却露破绽了,缘于他信口说家乡有条某某路,熟悉的人心知肚明,这是压根儿就不存在的。小美眉却认定他就是老乡了,天真烂漫的样子,说:“你都是老总了,开这么大一个店,能不能送我一件小礼物啊?”

老总豪爽地说:“那有什么问题?我昨天在澳门赌了一局,赢了一把呢,这还不是小意思。”

接下来,他亲自带我们去看首饰,承诺对老乡可以最大限度优惠。小美眉跟在他后头,在柜台上选了一条标价2800元的铂金项链,挂在脖子上,她一拍老总的肩膀,大方地说:“老板,就这条项链送给我行吗?”那么多人围在身边,老板前面又夸了海口,若说不,面子上当然过不去,便随口应了声:“没问题,行啊。”随之眼睛向柜台后的员工瞟了一眼。不大一会,员工从柜台后走出来,让小美眉将项链取下来。美眉说:你们老总答应送我的呀。随之将她拉到老板跟前,说:“老总啊,你说话不能不算数吗?”老总听她这一说,涨红了脸,他心里咋想的不知道,嘴里说的却是:“那能呢!”听他这一说,员工只得迟迟疑疑,一脸不安地退到了柜台后面。

直到离开首饰店,整个旅行团没人买一件首饰。我看到,那个“老乡”老总送我们上车时,脸上挂着一丝苦笑。车子开动后,大家才憋不住笑出声来。有人说:“想不到啊,圆滑世故的老总,就这样轻而易举地被圆滑皮实的小美眉宰了一把。”

他山之石

人到中年,就怕爹娘不听话

□赵文静

看到一个视频:一对年迈的老人身披塑料布、头戴斗笠,手里提着塑料桶、蛇皮袋之类的,雨天光着脚在湿淋淋的地上弯腰驼背地走着。

作者说:生活费每年按时给,吃的穿的也定时买了,生病也是两个儿子平摊,五个孙子孙女也常常给营养品。

能看得出来,孩子们很孝顺,都希望老人能安享晚年,即便是干活儿也要心里有数,起码有碍安全、健康的事儿,不要干。

评论区里有一条评论点赞量超高,是这样写的:给爷爷奶奶点赞,有的人60岁不到就开始养老,还没有社保,天天只知道打牌,家里农活一点也不干,总说自己以前辛苦了,现在什么也不做了,就跟子女要生活费。

健健康康的,60岁就靠子女养老,确实有点说不过去。而像视频上那样的,上了年纪的父母,就完全不一样了,他们能生活自理、身体健康、过得开心快乐,就是子女最大的福气。子女最大的愿望,也是父母安享晚年。

可就是很多年老的父母,往往还都是不愿意依靠别人,勤劳善良的。他们

往往是“不自量力”,似乎忘了自己的年龄,经常干些超常的事儿,哪怕子女千叮万嘱咐,他们也依然是我行我素。

就如我的父母,特别勤劳,种了不少地,农闲的时候,我妈还会去领一些手工活儿,编椅子、做泡泡箭、扣瓶子盖儿等,我倒不反对他们干活儿,年纪大了锻炼着点儿,对身体有好处,可他们去地里干活儿,经常拉晚儿,我们多次提醒,让他们早点回家,大热的天气就不要出去,嘴上答应的好好的,就是不听。

做点手工活儿,还加班加点儿。熬到晚上十一点多也是有的。有几回我侄女放假回家住抓了晚睡的现场。孩子向我告状,我母亲还瞪她,嫌她多嘴,惹得我唠叨个没完。

我邻居家的老父亲,快八十了,夏天骑着自行车去大河里洗澡,被子女发现说了多少次,说危险,不要去,老爷子嘴上答应了,转眼就当耳旁风,还是偷着去。

有时候我跟父母开玩笑,我说我们小的时候,要像你们这么不听话,你们早把我们打一顿。

母亲就笑,父亲也笑,嘴一撇说:“你也把我们打一顿!”

于是大家一起哈哈大笑。

中年的子女,唯愿父母安康,他们健康,生活快乐,就是我们最大的幸福。

所以,中年人就看上了年纪的父母“听话”,“听话”让子女安心,也是对子女的一种贡献啊!

狸猫舍己

黄猫和狸猫结伴旅行,长途跋涉,疲惫不堪,所带的食物两天前就吃光了。他俩忍饥挨饿,好不容易来到一条小河边,黄猫饿得不行,昏倒在地,失去了知觉。一位渔夫经过这里,狸猫向渔夫叙述了遭遇,央求渔夫给一条小鱼救命。渔夫给了他三条鱼,两条大的、一条小的。

渔夫走后,狸猫赶紧把两条大一点的鱼吞下肚,剩下一条小鱼实在吃不下了,这才想起昏迷的黄猫。狸猫摇了摇黄猫,亲昵爱怜地说:“黄兄,醒醒,有东西吃了。我好不容易从河里捞到一条鱼,你快点吃吧。”

黄猫非常感动,一边道谢,一边诚恳地说:“我不能独享,你也两天没吃东西了,我们俩分着吃吧。”

“我的体质比你强,能坚持,顶得住,甭客气,你全吃了吧。”

黄猫过意不去,还是把鱼掰成了两半,自己留一半,另一半送给了狸猫。

狸猫等到黄猫把半条鱼吃完后,把另外半条又推给了他,说:“你身子虚弱,多吃点才能坚持住。”

黄猫感动得流下了眼泪,拍着狸猫的臂膀,感慨地说:“你真好,这份情谊,我会终生铭记的。”

后来,黄猫写了一篇赞扬狸猫的文章,媒体刊发后,狸猫很快盛誉遐迩。兽王得知后,亦大加赞赏,授予狸猫“好榜样”的荣誉称号。没过多久,狸猫被提拔为猫族次长。

那位渔夫得知了狸猫荣耀和升迁的过程后,不禁喟然,“假仁假意的东西”,于是写文章揭露自己给狸猫三条鱼的真相。文章发到网络上,仅存活半个时辰就被屏蔽了。

渔夫的文章没有了,却惹来了大麻烦。有关部门训诫他,说他制造谣言,诋毁先进,散播负能量,对他予以拘留15日的处罚。(石飞)

