

“科创+绿色”让金融服务更精细

——兴业银行滁州分行开展“百行助企 贷动小微”活动纪实

陈晨

制造业是立国之本,强国之基。党的二十大报告提出,加快建设制造强国,推动制造业高端化、智能化、绿色化发展。兴业银行滁州分行认真贯彻落实制造强国战略,扎实开展“百行助企 贷动小微”活动,全力服务地方实体经济发展,把“科创”“绿色”作为推动制造业高质量发展的“鸟之两翼”“车之双轮”,不断提升制造业核心竞争力,推动制造业高质量发展。



聚焦科创赋能 提升企业服务效率。

以“科创+数字化”为导向,强化金融数字化建设。通过线上贷款的方式,以导入“白名单”形式,提高科创企业服务精准度,大幅提高科创企业服务效率。“这个产品真的太方便了,大大地缩短了贷款审批时间。”某企业负责人高兴地说道。该企业是一家生产包装设备的制造业企业,为国家级专精特新小巨人企业。客户经理小陈通过“白名单”找到企业负责人,介绍了近期兴业银行针对科创企业新推出了一款线上融资产品,审批快,额度高。正好企业近期订单较多,需要补充流动资金,就抱着试试看的态度,在客户经理小陈的指导下进行操作,两天便完成

了审批手续,并顺利下柜提款,及时补充了企业流动资金。

把握绿色机遇 推动能源结构调整。

在“双碳”目标背景下,分布式能源广泛运用。兴业银行滁州分行大力支持光伏发电业务发展,截至2023年6月末,滁州分行已累计为23个分布式光伏项目投放贷款,累计投放金额5.4亿元,项目建成后,总计可发电280.63MW,预计可减少二氧化碳排放量约39.11万吨,具有显著的节能增效的经济效益和降耗减排的环境效益。



走访工厂

今年二季度线上光伏贷产品正式上线。兴业银行滁州分行第一时间成功申请并投放一笔线上分布式光伏贷款,支行客户经理与企业配合密切,第一时间收集完相关授信材料并发起线上申请,审批到放款仅用时10个工作日。线上审批利用大数据分析审批,较传统线下审批不但精简了授信材料,也大幅地提升了审批效率。该企业与我有过三个项目的合作。

兴业银行滁州分行将以党的二十大精神为指

引,不断加大金融支持力度,继续坚持深耕本地市场,立足产业,聚焦实体,为实现制造业企业高质量发展贡献兴业力量。

银政携手激活力 持续发力助小微



项目分析会现场

兴业银行滁州分行首笔“快担贷”线上担保贷款顺利落地,同时也是全省系统内首笔。为缓解小微企业融资难题,进一步发挥金融机构支持普惠小微企业的作用,助推地方经济发展。兴业银行滁州分行和市担保集团双方联合推出“快担贷”个体工商户、小微企业贷款担保业务。经过双方共同探索研究后,为方便个体工商户及小微企业,该产品最终以线上和线下两种模式操作,担保集团“见贷即保”。目前首笔“快担贷”线上担保贷款200万元已成功落地,该产品从贷款申请发起至最终投放落地,仅耗时5个工作日。

下一步,兴业银行滁州分行将进一步加强与市担保集团的沟通交流,共同助力区域经济建设,切实解决小微企业融资难题。

小微企业是国民经济的毛细血管,随着经济社会全面恢复常态化运行,小微企业在稳增长、稳就业方面发挥的作用更加显著。

来安中银富登村镇银行,按照村镇银行总行持续深化“扎根县域,服务县域,支农支小”的战略部署,扎实开展“百行助企 贷动小微”活动,全力服务来安县域经济建设,以增信赋能为抓手,探索既能够实现银行自身风控要求,又能惠及中小微企业的方法,力求以专业高效的金融服务为企业减费让利,不断提升金融服务的覆盖率、可得性和满意度,让企业真真切切地感受到“反哺让利”带来的实惠。

信贷支持做“加法” 促进资金落地

“百行助企 贷动小微”活动开展以来,来安中银富登村镇银行在走访企业中,得知滁州市某机械制造有限公司打算购置新设备,扩大生产规模,但存在资金缺口,法人代表正为公司经营周转缺少资金难题发愁,向该行提出400万贷款申请,该行利用县融资担保公司推出的“规上企业贷”业务,提高审批时速,在企业开工前实现放款400万元,帮助企业复工复产。今年,该行共组织3100人次参与“五进”活动,走访企业及个体户3762户,“百行助企 贷动小微”活动共联系企业716户,已完成调查和摸排的企业312户,共发放助企纾困贷款296笔金额11286万元。

减费让利做“减法” 降低融资成本

该行实施贷款综合定价机制,在综合考虑自身信贷成本、信贷风险、企业贡献度等因素前提下,对企业实施差异化、精细化利率定价,帮助企业节约财务成本。针对小微企业资金需求,创新推出可一次授信、循环使用的信贷产品,采用随借随还、按天计息的还款方式,大大节约了企业融资成本。对符合授信条件但遇到暂时经营困难的客户,灵活运用产品和政策组合,加大续贷政策落实力度,今年实现无还本续贷共573户金额44142.79万元,与企业同舟共济、共渡难关,不抽贷断贷。

科技赋能做“乘法” 金融服务提质增效

为有效提升小微企业金融服务体验,该行向客户大力推广“中富翼贷、整村推进信用贷”等纯线上普惠金融信贷产品,积极引导客户实现线上贷款办理,让“客户少跑腿,数据多跑路”。依托无纸化办贷、大数据办贷,可实现最快10分钟签约放款、资金实时到账,真正让客户享受到了更加方便、快捷、高效的“数字化”金融服务,为发展普惠金融、支持乡村振兴,助推实体经济高质量发展注入了科技新动能。

奔着问题去 迎着困难上
——来安中银富登村镇银行开展“百行助企 贷动小微”活动纪实

武立军

深耕细作小微市场 助推企业扬帆远航

——定远民丰村镇银行开展“百行助企 贷动小微”活动纪实

吴越

近年来,定远民丰村镇银行始终积极贯彻落实国家践行普惠金融、支持实体经济、稳经济大盘战略部署,根据监管部门、发起行相关政策要求,深耕实体经济,加大对小微企业的信贷投放、减费让利和助企纾困力度,全力做好小微企业“增量扩面 提质增效”,助力稳住经济大盘,支持县域产业转型升级,推动普惠金融业务高质量发展。

自“百行助企 贷动小微”活动开展以来,该行积极部署,以园区、乡镇为重点,加大走访对接力度,多次深入定远县经济开发区、盐化工业园区、西州店镇国家农业科技园区、张桥镇镇经产业园、藕塘镇花生产业园等多个园区企业进行走访调研,助力园区先进制造企业、现代农业企业发展。截至2023年9月末,该行各项贷款余额182951.69万元,较年初增加24154.12万元,今年以来累计发放贷款215412.97万元,较去年同期增加33260.22万元。小微企业在贷3330户,贷款余额140597.52万元,分别较年初增加222户和15787.97万元。今年以来累计发放小微企业贷款170001.3万元,较去年同期增加13058.93万元。

用活“指挥棒” 定好“风向标”

该行高度重视“百行助企 贷动小微”工作,成立了以行长为组长、副行长为副组长,信贷管理部、各支行负责人为成员的工作领导小组,统筹安排全行“百行助企 贷动小微”工作,将“增量扩面 提质增效”作为工作重心,制定工作方案,将走访企业任务数分配给各支行、支行分配给各客户经理,通过分包乡镇、园区企业等方式,让支行行长、客户经理对接小微客群。制定了走访对接进度表,信贷管理部按月监测,各支行及时反馈企业调查问卷,并根据企业调查问卷提出的问题建议,及时解决,特别是资金需求方面,要求各支行能贷尽贷,充分满足企业融资需求。

该行还先后多次组织和参加各类中小企业融资洽谈会,通过银企座谈搭建桥梁,深入了解小微企业金融服务需求,满足不同层次的金融服务需求。2023年5月9日,该行承办定远县金融服务乡村振兴暨农经工作会议。2023年5月11日承办定远县第二次创业担保贷款工作推进会议。2023年8月1日在定远县西州店镇国家示范农业园管委会举行银企对接会。

量体裁衣裳 开办“机器贷”

为满足小微企业“短、小、频、急”的融资需求,该行结合小微企业差异性的特点,有针对性地推出了“机器设备抵押贷款”“银政担”“税融通”等信贷产品支持企业。今年以来,该行工作人员在走访时了解众多制造业企业没有有效的抵押物或担保措施而无法从银行融

资,融资难已经成为制约其进一步发展的“瓶颈”。为此,该行推出“机器设备抵押贷款”,拓宽了制造型小微企业的融资渠道。截至9月末,“机器设备抵押贷款”累计发放5400万元。

同时,该行积极对接县科技局、园区管委会等部门,了解掌握辖内高新技术企业、科技型中小企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业、国家技术创新示范企业、制造业单项冠军企业等名单,积极开展进园区、进企业走访调研工作,了解企业经营情况,给予企业信贷资金支持。截至9月末,该行科创类企业贷款累计发放16294万元。

针对个体工商户,该行推出了“易贷卡”“乡村振兴贷”“丰易贷”等信贷产品,其中“易贷卡”为随借随还信贷产品。在发放个体工商户贷款时,该行主要以信用和保证为主。截至9月末,该行个体工商户当年累放1787户,累放金额61867.65万元。

经营“练内功” 满足“新需求”

定远县作为皖东第一农业大县,农业在产业结构中,占较大比重,对于当地经济的发展起到至关重要的作用。当前,定远县在农业、林业、渔业、畜牧业等领域都有长足发展,农业产业呈现多样化发展局面。

该行积极支持各乡镇的农林牧渔等产业发展,开拓生猪、鹅、虾、秸秆、菌、花生等农业产业金融工作,依托支持农业企业发展,带动周边农户、相关供应链、产业链主体发展的模式,不断摸索扩大此业务规模。截至9月末,生猪产业贷款累计发放12540万元;鹅产业贷款累计发放3523万元;稻虾产业贷款累计发放4481万元;秸秆产业贷款累计发放5825万元;菌产业贷款累计发放3550万元;花生产业贷款累计发放2816万元。

近年来,该行以“乡村振兴贷”“丰易贷”“码上贷”“创业担保贷”为拳头产品,开拓农村市场。截至9月末,“乡村振兴贷”26752.95万元,较年初增加6663.09万元;“丰易贷”6083.95万元,较年初增加2753.95万元;“码上贷”4056万元;“创业担保贷”2626.97万元。

此外,为缓解小微企业还款续贷资金压力,该行制定了《定远民丰村镇银行无还本续贷实施细则》《定远民丰村镇银行关于深化小微企业无还本续贷服务行动方案》等文件,进行小微企业无还本续贷工作。截至9月末,当年小微企业无还本续贷累计发放48290.3万元,较去年同期增加24358.6万元。该行还将部分存量中小微企业短期流动资金贷款转换为中期流动资金贷款。截至9月末,中小微企业中期流动资金贷款余额17123.4万元,较年初增加10803.4万元,较年初增幅170.94%。

深耕金融普惠路 静水流深润小微

——凤阳利民村镇银行开展“百行助企 贷动小微”活动纪实

宁聪

凤阳利民村镇银行成立于2008年4月,至今已走过15个年头,作为县域内支农支小、助力普惠金融发展的生力军,自“百行助企 贷动小微”活动开展以来,凤阳利民村镇银行积极响应政策,快速制定方案,全面开展对接,尽力解决难题,在解决小微企业融资难融资贵问题上发挥了积极的作用。

守牢底线营销发展快步向前

多年来,凤阳利民村镇银行始终坚持依法合规经营,全员坚守“风险底线不可碰、合规底线不可越、道德底线不可破”的底线思维,积极拓宽对接方式,不断加大信贷投放力度,全面落实助企政策,实现了稳健有序发展。

拓宽对接方式,提升对接效率。该行在对小微企业时坚持线上和线下相融合的模式,通过滁州市金融综合服务平台、党建引领信用村等平台发布助企、惠企政策及相关配套信贷产品,对银行金融服务方式进行全方位解读,帮助企业加深对现有信贷产品和服务的了解,持续提高了各类优惠政策的覆盖面、参与面、受益面。在整村授信的同时通过召开银企对接会、座谈会的方式,对县域内企业进行全对接,详细了解企业经营现状、融资需求、融资成本等情况,并建立对接台账,全面收集、整理企业遇到的困难和问题,利用下班后“碰头会”进行讨论分析,有针对性地推介金融产品和服务,帮助小微企业知晓政策、用好用足政策,确保对辖区内企业实现全覆盖金融服务。截至9月末,共对接企业412户,并对其中213户企业完成授信。

拓宽担保方式,加大信用贷款投放。针对小微企业缺少有效抵押物、合格担保主体的问题,通过出台不同种类信贷产品来拓宽企业担保方式,通过出台《知识产权质押贷款》的方式将企业的知识产权纳入担保品中,有效解决了企业的融资难题。在信贷政策上加大信用贷款的投放,将信用贷款投放量纳入日常考核中,以考核来激励客户经理加大信用贷款的投放。同时通过出台《凤阳利民村镇银行贷款尽职免责办法》,消除客户经理投放信用贷款的畏难情绪,提高信用贷款投放的积极性。加强与政府担保公司对接,充分利用政银担、税融通、总对总业务平台,采取双向推荐,共同把关的合作方式,破解小微企业融资担保难题。截至9月末,共发放信用贷款61191万元,政银担贷款10728万元。

此外,为响应国家稳经济大盘的攻略,优化贷款期限,该行年初就将中长期贷款纳入年度规划,确保中长期贷款占比持续提升,在扩大中长期贷款过程中,围绕高质量发展要求,重点支持制造业中长期贷款,尤其是高新技术制造业、战略新兴产业。积极强化产品创新,结合中长期不同领域的实际情况,考虑市场主体的发展阶段和产业特点

开发针对性信贷产品。截至9月末,共发放中长期贷款15228万元。

金融活水滋润小微企业发展

以恒心坚守初心,用执着诠释坚守。凤阳利民村镇银行始终积极践行普惠金融理念,倾力服务地方实体经济,积极承担“立足县域,服务‘三农’,支持小微”的社会责任,以实际行动将普惠金融贯穿到业务发展的全过程。

引金融活水,润“三农”小微。近年来,针对本地客户产业、行业的特点创新了一系列信贷产品,如针对粮食企业推出“面粉贷”“助粮贷”,针对科创企业推出“科创贷”“精英贷”“专精特新贷”,针对县域内特色产业石英砂加工、开采产业推出了“砂石贷”,并荣获“全国村镇银行金融产品与服务创新奖”。

同时,该行严格执行“助企纾困”减费让利政策,持续降低小微企业融资成本,一方面减免小微企业、个体工商户账户开户费、账户管理费、短信通知费、柜面及网银转账手续费、支票工本费及手续费、开立银行承兑汇票手续费等,为贷款客户承担抵押登记费;另一方面根据优惠政策向终端传导,将货币、税收减免、财政奖补等政策红利向小微企业传导的政策要求,不断下调小微企业、个体工商户贷款利率。

此外,为强化服务意识,提高工作效率,更好地为广大客户提供优质的金融服务,打造核心竞争力,促进信贷业务又好又快发展,该行出台了关于贷款业务限时办结的通知,要求30万元以下贷款2天内完成发放,30万元以上贷款3天内完成发放,并由总行业务部按周通报各营业网点执行情况。

行程万里风正劲,笃力奋楫开新篇。下一步,该行将紧紧追随当地市场需求的变化,努力克服科技支撑力量不足的短板,把开发新产品,开创新模式,作为推动信贷业务快速发展的依托和有力杠杆,坚持“以客户实际需求为导向,提供量体裁衣式金融服务为理念”,大胆创新,推出差异化信贷产品,并在风险可控的前提下,精简审批环节,优化审批流程,提升审批效率,节省办贷时间,充分发挥金融支持小微企业的能力。



2023年第7期